Chapitre 7 : Pilotage

- Suivi des projets & objectifs

Suivi des projets & objectifs

Pilotage des projets & objectifs

Le **pilotage** dans Frontiva vous donne une vision en temps réel de la santé de vos projets et de votre activité commerciale.

Qu'est-ce que le pilotage ?

Le pilotage dans Frontiva regroupe plusieurs niveaux d'analyse :

- **Niveau projet** — rentabilité, temps estimés vs réels, facturation
- **Niveau clients** — volume d'activité, historique
- **Niveau objectifs** — suivi des objectifs commerciaux et de production

Accéder aux tableaux de bord

Frontiva propose plusieurs vues de pilotage accessibles depuis l'onglet Items d'un projet ou depuis les modules dédiés :

Tableau de bord de pilotage

Indicateurs clés à surveiller

Sur un projet

Indicateur	Pourquoi c'est important
Temps estimés vs réels	Identifier les dépassements avant qu'ils deviennent critiques
Avancement de la facturation	Suivre ce qui a été facturé vs le total du devis
Statut des BDC	Vérifier que les achats sont bien reçus et conformes

Sur l'activité globale

Indicateur	Pourquoi c'est important
Taux d'occupation	S'assurer que les équipes sont bien chargées
Chiffre d'affaires	Comparer aux objectifs fixés
Facturation en attente	Suivre les créances clients

Vue pilotage — temps réels vs estimés

> **? Bonne pratique :** Consultez le pilotage de vos projets au moins une fois par semaine. Les dérives de temps se détectent bien plus facilement et tôt !