Module Commercial

Module Commercial

Le module **Commercial** de Frontiva est l'outil de pilotage dédié aux équipes de vente. Il centralise le suivi des opportunités, devis et objectifs commerciaux.

Vue d'ensemble commerciale

Le tableau de bord commercial vous donne une vision instantanée de :

- Les devis en cours et leur avancement
- Le pipeline commercial (opportunités par statut)
- Les objectifs commerciaux vs résultats

Tableau de bord commercial

Suivi des devis commerciaux

Le module commercial permet de suivre le cycle de vie complet d'une opportunité :

```
Prospect → Nouveau client → Nouveau dossier → Devis envoyé
                                                    ↓
                                              Devis accepté → Projet en cours
                                                    ↓
                                              Devis refusé → Archivé
```

Suivi du pipeline commercial

Objectifs commerciaux

Frontiva permet de définir et suivre des objectifs par :

- **Collaborateur** (commercial)
- **Équipe** / département
- **Période** (mois, trimestre, année)

Suivi des objectifs commerciaux
